B2Blogger.com
маркетинг для бизнеса

http://b2blogger.com/pressroom/release/9287.pdf

Консалтинговая Компания "ТОР" проведет тренинг "Эффективные личные продажи"

28 March , 2008 - Консалтинговая компания ТОР | Просмотров: 837
Образование и Наука Менеджмент и Консалтинг Семинары и Конференции

12 апреляля 2008 года в Харькове пройдет открытый однодневный тренинг «Эффективные личные продажи», направленный на совершенствование искусства продаж менеджеров, руководителей среднего и высшего звена торговых и производственно-торговых организаций.

В программу тренинга будут включены такие темы как:

- стратегия продажи;
- поведение потребителей;
- приемы удержания существующих клиентов и привлечения новых;
- продажи по телефону;
- психология успеха;
- управление конфликтом.

Тренинг «Эффективные личные продажи» разработан Консалтинговой Компанией «ТОР» как обобщение практического опыта работы менеджеров в сфере продаж.

Тренинг проводится в стиле коучинга, т.е. с помощью анализа и обсуждения участниками наиболее актуальных для них вопросов совершенствования взаимодействия с клиентом и поиском возможных решений в рамках стандартного процесса продажи.

Участники осваивают методики для управления результативностью работы, навыки планирования и управления конфликтным взаимодействием. Применение методик значительно повышает эффективность работы менеджера и, в конечном счете, увеличивают прибыль компании за счет умения менеджера доводить большее количество клиентов до завершения сделки купли-продажи, умения удерживать имеющихся клиентов и привлекать новых.

Ведущие тренинга сотрудники Департамента Кадрового Консалтинга:

Мриль Владислава Витольдовна, управляющий партнер, Директор по персоналу Консалтинговой Компании «ТОР», психолог. Опыт работы: более 7 лет работы практического опыта и профессионального развития в кадровом консалтинге. Разработка программ управления персоналом с нуля. Опыт индивидуального коучинга руководителей по вопросам работы с персоналом. Черепаха Алла Александровна, старший менеджер по персоналу, психолог, более 4 лет обучения и консультирования и подбора персонала.

Тренинг «Эффективные личные продажи» уже проходили представители компании ООО «Вистком», СГ «Будмен», ТЦ «КУБ», сеть фастфудов «Буфет», ООО «Спецфарм», ООО ТНЦ «Харьковрелекомплект», ООО «BestNet», ООО «Экодис».

Методы обучения: мозговой штурм, кейс - метод, интерактивная импровизация.

Участники тренинга получат сертификат Консалтинговой Компании «ТОР» о повышении квалификации.

По вопросам обучения обращайтесь: Черепаха Алла Александровна

Консалтинговая Компания «ТОР»

г. Харьков, ул. Клочковская 186-б, оф. 115-б.

т. 701-01-89, 720-40-11

e-mail: tor-company@mail.ru

Сайт: www.tor-company.com.ua